

## PERFAQESUES SHITJESH

---

### Pershkrimi i Punes

Ka per detyre te kerkoje kliente potencial, sipas nje profili te caktuar klientesh, duke i kontaktuar me email dhe telefon. Duhet te zbuloj nese nje ndermarrje, shoqeri apo organizate, ka interes per zgjidhjet dhe sherbimet qe ofron kompania, si edhe te kualifikoje klientet potencial. Duhet te sherbeje si nderfaqe midis klienteve potencial dhe Departamentit te Shitjes, duke vendosur dhe mbajtur marrdheniet me klientet potencial deri ne momentin e propozimit per nje zgjidhje apo sherbim te caktuar.

### Qellimi i Punes

Te gjeneroje kliente potencial per kompanine.

### Detyrat

- Kontakton me email/telefon, ndermarrje, shoqeri apo organizata me nje profil te caktuar.
- Rregjistron te gjithë aktivitetin ditor (kontaktet) dhe reagimet pas kontaktit te pare ne nje CRM.
- Per cdo kontakt, percakton nese ka interes per zgjidhjet dhe sherbimet qe ofron kompania.
- Organizon takime, prezantime, dhe demonstrim produktesh/zgjidhjes, bashke me personat Shites dhe Inxhinieret qe njohin zgjidhjet teknike.
- Duhet te arrije kuotat mujore te kontakteve, organizimit te takimeve, dhe konvertimit te potencialeve ne kontrata.

### Njohurite

- Diplome universitare BS/MA ne Marketing, Menaxhim Biznesi.
- Pervoje pune ne shitje terren/telefon, sepaku 1 vit.
- Shkathtesi komunikuese me email/telefon.
- Njohuri mbi perdorimin e aplikacioneve si eMail (Gmail, Outlook), MS Excel, MS Word dhe Power Point.

### Orari i Punes

8:30 – 17:00

### Pagesa

Paga baze + Komisione

### Aplikimi

[info@synapse.al](mailto:info@synapse.al)